

## Unitono firma el Plan de Igualdad

- *El plan tendrá una vigencia de cuatro años, hasta diciembre del 2016*

**Madrid, 3 de Enero de 2013-** El pasado día 31 de diciembre de 2012 se firmó el Plan de Igualdad de Unitono, cuyo objetivo es reforzar nuestro compromiso con el desarrollo de políticas para avanzar en la igualdad real entre hombres y mujeres.

Tras un exhaustivo estudio en el que se identificó la situación de la compañía desde la perspectiva de género, se elaboró un diagnóstico, con una doble finalidad, por un lado definir las medidas correctoras de las posibles desigualdades que pudieran existir, y por otro, identificar una serie de medidas que garanticen la igualdad en todos los procesos de la Compañía.

El Plan, tendrá una vigencia de 4 años, y en él se incluyen una serie de medidas a aplicar en los ámbitos del acceso, contratación, formación, promoción, retribución, salud laboral, violencia de género, comunicación y sensibilización.

### **Sobre Unitono**

Unitono es la línea de negocio de Avanza, a Global BPO Company, especializada en la gestión integral de servicios de Atención al Cliente. Cuenta con 23.000 m<sup>2</sup> repartidos en las 12 plataformas que tiene en los diferentes países que está presente y desde dónde atiende un volumen de más de 150 millones de interacciones al año. Gracias a la calidad y la excelencia de sus servicios ha sido distinguida en varias ocasiones con distintos galardones.

### **Sobre Avanza**

Avanza, a BPO Company, es una multinacional española especializada en outsourcing de servicios y procesos que desarrolla su actividad a través de cuatro líneas de negocio: Unitono Contact Center Avanza Outsourcing, Instituto Avanza y Avanza Servicios Sociosanitarios. Fundada en 2003, cuenta con oficinas en todo el territorio español y más de 8.000 empleados. Está presente en 10 países: España, Portugal, Colombia, Brasil, Paraguay, Uruguay, Perú, Argentina, México y EE.UU. Avanza alcanzó una cifra de facturación de 151 millones de euros en 2012. Más información en [www.avanzasa.com](http://www.avanzasa.com).